

CHƯƠNG TRÌNH HỢP TÁC PHÂN PHỐI PHẦN MỀM HTSOFT

Với uy tín trên 2000 khách hàng đã và đang sử dụng phần mềm HTsoft. Để góp phần thúc đẩy sự phát triển của việc ứng dụng công nghệ thông tin vào quản lý tại Việt Nam, Công ty TNHH công nghệ số và giải pháp thông tin HTsoft trân trọng kính mời các cá nhân, đơn vị cùng hợp tác trong việc triển khai và phân phối các sản phẩm phần mềm của công ty. Khi hợp tác với HTsoft Quý doanh nghiệp và đối tác sẽ có cơ hội được kinh doanh sản phẩm phần mềm uy tín, chất lượng tốt, đã được đánh giá bởi những khách có tên tuổi và thương hiệu lớn trên thị trường. HTsoft cam kết đem lại giá trị, lợi ích tốt nhất cho tất cả các đối tác và khách hàng.

NGUYÊN TẮC PHÁT TRIỂN LÂU DÀI VÀ BỀN VỮNG CÙNG ĐỐI TÁC

- Sẵn sàng chia sẻ **lợi nhuận** cùng Đối tác, chia sẻ cơ hội, chia sẻ lợi ích kinh doanh và đồng hành lâu dài, bền vững cùng Đối tác.
- Quan tâm, hỗ trợ Đối tác cũng như có những hỗ trợ hợp tác nhằm nâng cao tính mật thiết giữa Đối tác và công ty.
- Bảo vệ khách hàng cho Đối tác, đảm bảo tính công bằng trên toàn bộ hệ thống phân phối.
- Cùng đối tác mở rộng thị trường và mở rộng kênh phân phối của Đối tác.

ĐIỀU KIỆN TRỞ THÀNH CỘNG TÁC VIÊN - ĐỐI TÁC

- Mọi đối tượng yêu thích kinh doanh các sản phẩm công nghệ, có khả năng phân phối các sản phẩm phần mềm.
- Không yêu cầu cộng tác viên phải nộp ký quỹ, đặt cọc hay bất kỳ khoản chi phí nào.
- Không yêu cầu trình độ học vấn.
- Không bị ép doanh số.
- Tự chủ trong việc kinh doanh
- Được đàm phán với HTsoft để đưa ra gói phần mềm phù hợp với nhu cầu của thị trường, lĩnh vực kinh doanh, quán tục kinh doanh của vùng miền, địa phương.
- Sau khi cộng tác viên bán được 2 hợp đồng đầu tiên (hưởng chiết khấu theo chính sách cộng tác viên) sẽ được cấp chứng nhận là đối tác chính thức của HTsoft. (Từ hợp đồng thứ 3 trở đi hưởng chiết khấu đối tác chính thức).
- Mỗi Partner ngoài việc trực tiếp giới thiệu, tư vấn còn có thể hợp tác cùng các đối tác khác tạo thành một Team.

CHÍNH SÁCH TÀI CHÍNH ĐỐI VỚI CỘNG TÁC VIÊN / ĐỐI TÁC

1. Chiết khấu trực tiếp

Dành cho cộng tác viên:

STT	Hình thức hợp tác	Chiết khấu bán hàng (%)
1	Giới thiệu khách hàng	10
2	Đối tác tự triển khai cho khách hàng	25

Dành cho đối tác chính thức:

STT	Hình thức hợp tác	CK bán hàng (%)	CK bảo trì(%)
1	Giới thiệu khách hàng	15	0
2	Đối tác tự triển khai cho khách hàng	30	0
3	Đối tác tự triển khai và chăm sóc khách hàng	50	50

- Phí bảo trì phần mềm HTsoft (sau 12 tháng bảo hành) là 10%/năm tổng giá trị hợp đồng tính đến ngày ký.

2. Chiết khấu trên doanh số.

- Ngoài hưởng doanh số trực tiếp, mỗi Team sẽ được hưởng thêm 5% doanh số bán hàng của cả team trong quý. (HTsoft sẽ tự động tính toán số tiền hoa hồng mà mỗi đối tác được hưởng dựa trên tổng hoa hồng của cả Team).

HÌNH THỨC THANH TOÁN – HỢP ĐỒNG

- Hợp đồng:
 - Đối tác có thể ký hợp đồng trực tiếp với khách hàng (end-user), và ký thêm 1 hợp đồng với công ty HTsoft.
 - Đối tác có thể ủy quyền cho HTsoft ký hợp đồng trực tiếp với khách hàng (end-user)
- Hình thức thanh toán: Thanh toán 100% tiền hàng bằng tiền mặt hoặc chuyển khoản sau khi ký hợp đồng. Trong một số trường hợp cho phép trả trước tối thiểu 50% giá trị hợp đồng.

CHÍNH SÁCH HỖ TRỢ

- Được hỗ trợ tài liệu, kỹ thuật, giải pháp bằng văn bản qua email hoặc qua điện thoại, chat, teamview hoặc đào tạo trực tiếp tại công ty HTsoft khi có yêu cầu.
- Được đào tạo và chuyển giao công nghệ, module mới và kiến thức bán hàng theo yêu cầu hoặc lịch định kỳ dành cho đối tác của HTsoft.
- Quý đối tác được thông báo các thông tin về giá cả, thông tin về sản phẩm, chính sách, các chương trình khuyến mãi, các tài liệu hướng dẫn.
- Được HTsoft hỗ trợ tư vấn, đàm phán khi có nhu cầu, đối với các yêu cầu từ phía khách hàng vượt ngoài tầm xử lý, kỹ thuật của HTsoft sẽ hỗ trợ đảm nhận và xử lý.

Trân trọng hợp tác với quý công ty!